

أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات - دراسة مقارنة

إعداد:

أ.عبد المنان محمد حسن علي

عضو هيئة العلماء المسلمين بتنزانيا

الملخص

هدفت هذه الدراسة إلى بيان أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات من وجهة نظر الاقتصاد الإسلامي، كما بينت كيفية مواجهة الآثار السلبية لتغير قيمة النقود من خلال الاستثمار في النقود أو السلع الثابتة. وقد توصلت الدراسة إلى وجود آثار سلبية لتغير قيمة النقود على المعاملات المالية مما يؤدي إلى ضياع الحقوق لبعض أطراف المعاملة، كما توصي الدراسة باعتماد نقد ثابت القيمة لا يتأثر بالتغيير الحاصل للنقود في العالم.

الكلمات المفتاحية: النقود، الحقوق والالتزامات، تغير قيمة النقود، الربط القياسي

Abstrac

This study aimed to demonstrate the impact of changing the value of money on rights and obligations from the point of view of Islamic economics. It also showed how to confront the negative effects of changing the value of money through investing in money or fixed goods the study concluded that there are negative effects of changing the value of money on financial transactions, which leads to the loss of rights for some parties to the transaction. The study also recommends adopting cash with a fixed value that is not affected by the change in money in the world.

Keywords: money, rights and obligations, change in the value of money, standard peg

المقدمة

إن النقود من أهم عوامل الاقتصاد وركائزه الأساسية في زمننا هذا، فبها تثنى المملوكات ويتداولها البائع والمشتري، وبها تنفذ العقود، وعليها الاعتماد الأكبر في مجال الأثمان. وإن للنقود المتداولة بها في زمننا هذا شأن أكبر بخلاف ما كانت عليها في الأزمان السابقة، فقد تعددت العملات كثيرا حتى صار لكل بلد نوع خاص به، واختلفت أثمانها وأنواعها وتطورت وصار التعامل معها حقيقة وإلكترونية، وصارت سلعة بذاتها حتى اخترع أهل هذا الزمن نقودا رقمية عملت ثورة كبيرة في عالم النقود وقد يصير التعامل معها كثيرا في قابل أيامنا، وبناء على ذلك تعددت العوامل المختصة بهذه النقود أو العملات وتعددت الآثار الناتجة عن التعامل بها، أهمها الأثر الذي يحدثه تغير قيمة النقود، وجاءت هذه الدراسة لتبحث في موضوع تغير قيمة النقود من وجهة نظر الاقتصاد الإسلامي، وأثرها الذي ينتج عنها في المعاملات المالية.

مشكلة الدراسة

تظهر مشكلة الدراسة بصورة جلية في تعدد أنواع النقود وأثر الأحداث السياسية والاقتصادية في كثير من الدول وخاصة تلك الدول المهيمنة على الاقتصاد وما يترتب على هذه الأحداث من تدهور اقتصاد بعض الدول وحدوث التضخم وانخفاض أسعار العملات مما يترتب على ذلك كثير من التساؤلات الشرعية فيما يخص أثر تغير قيمة النقود في الحقوق والالتزامات.

لذلك جاءت هذه الدراسة للإجابة على السؤال الرئيس: كيف يمكن استدراك أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات؟ ويتفرع عنه عدة أسئلة:

- 1 ما ماهية النقود؟
- 2 ما أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات؟
- 3 ما ماهية الربط القياسي

أهداف الدراسة

- 1 التعرف على ماهية النقود.
- 2 بيان أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات.
- 3 التعرف على كيفية استدراك أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات.
- 3 التعرف على ماهية الربط القياسي.

منهج الدراسة

تقوم الدراسة على تناول الموضوع من خلال المنهج الوصفي، وذلك بجمع معلومات حقيقية ومفصلة عن الموضوع الدراسة والاستفادة من آراء الخبراء في مجالات ذات صلة بموضوع الدراسة.

المطلب الأول: النقود (المفهوم، الوظائف، الأنواع)

أولاً: المفهوم

النُّقُود في اللغة جمع نقد ، والنُّقْد له عدّة معانٍ ، منها ما يأتي بمعنى المال وهو المقصود هنا ، جاء في تاج العروس : «والنُّقْد تمييز الدّراهم وإعطائها إنسان ، وأخذها الانتقاد ، وفي حديث جابر وجملته *فَنَقَدَنِي ثَمَنَهُ* أي أعطاني نقداً معجلاً» اهـ (الزبيدي، ١٩٨٤م، ص ٢٨٢) وفي معجم الغني «دَفَعَ ثَمَنَ البِضَاعَةِ نَقْدًا» : مَا يُدْفَعُ مِنْ دَرَاهِمٍ عِنْدَ الشِّرَاءِ مُبَاشَرَةً. «النُّقُودُ الْمُتَدَاوِلَةُ» : العُمْلَةُ مِنْ دَرَاهِمٍ مَعْدِنِيَّةٍ أَوْ أَوْزَاقٍ أَوْ ذَهَبٍ أَوْ فِضَّةٍ. «مِخْفَظَةُ النُّقُودِ». «دِرْهَمٌ نَقْدٌ» : جَيِّدٌ لَا زَيْفَ فِيهِ (أبو العزم، ٢٠٢٢م)

أما في الاصطلاح الاقتصادي ؛ فهناك تعاريف كثيرة يختصرها ويشملها هذا التعريف وهو أن (النقود هي أي شيء يُجعل له ثمنًا معيّنًا ويستعمل كوسيلة لمبادلة السلع والخدمات وسداد الديون) ، فالنقود هي وحدة العملة المستخدمة كوسيلة لتبادل القيمة بين الأفراد والشركات والحكومات. وتتمثل قيمة النقود في قدرتها على شراء السلع والخدمات المختلفة التي يحتاجها الناس.

تتمثل مكونات النقود في العملة الورقية والمعدنية، وتتميز النقود بأنها قابلة للتداول بسهولة وتسهل عمليات الشراء والبيع والتبادل. يتم إصدار النقود من قبل البنوك المركزية والحكومات، وتتميز النقود بالمرونة في التعامل معها، إذ يمكن تبادلها بأحجام مختلفة وبقيم مختلفة. وتتمثل أهمية النقود في دورها الحيوي في دعم النشاط الاقتصادي وتيسير عمليات البيع والشراء والتجارة بين الأفراد والشركات والدول، وتساعد في تحقيق الاستقرار الاقتصادي والنمو الاقتصادي وتمويل النشاط الاقتصادي المختلف. ويمكن استخدام النقود في العديد من الأغراض، مثل شراء السلع والخدمات ودفع الفواتير وتحويل الأموال، وتعتبر النقود أحد أهم الوسائل التي تسهل التبادل

التجاري وتعزز الازدهار الاقتصادي.

ثانيًا: وظائف النقود

تتمثل وظيفة النقود الرئيسية في كونها وسيلة تبادل مقبولة ومعتمدة في المعاملات المالية. ومن بين وظائف النقود الأخرى: (عفر، ١٤٠٥هـ، ص ٧٣)

- **وحدة للقياس:** يتم استخدام النقود كوحدة للقياس لتحديد قيمة المنتجات والخدمات المختلفة. وتمثل النقود وحدة مقاسة للقيمة، وتتيح للأفراد والشركات تقييم وتحديد القيمة المالية للسلع والخدمات وفقًا لما يتم تحديده في العملة المحددة.
- **وسيلة تخزين القيمة:** يستخدم الناس النقود كوسيلة لتخزين قيمة مالية لفترة طويلة أو قصيرة. فمثلًا، يمكن للأفراد الاحتفاظ بالنقود في المصارف أو في المنزل، كونها وسيلة ملائمة وآمنة لتخزين الثروة.
- **وسيلة دفع:** يستخدم الناس النقود لشراء السلع والخدمات، وتعد وسيلة دفع فورية ومقبولة في المعاملات التجارية. فعند الشراء من متجر أو مورد خدمة، يتم دفع النقود للحصول على المنتج أو الخدمة المطلوبة.
- **وسيلة للتحويل:** يستخدم الناس النقود لتحويل الأموال من شخص إلى آخر. فمثلًا، يمكن للأفراد إرسال النقود لأحد الأقارب أو الأصدقاء الذين يحتاجون إلى مساعدة مالية، أو لدفع الفواتير والمستحقات المالية الأخرى.
- **وسيلة للمضاربة:** يمكن للأفراد الاستثمار في النقود كوسيلة للمضاربة وتحقيق الأرباح. فعلى سبيل المثال، يمكن للأشخاص شراء النقود الأجنبية بأسعار منخفضة وبيعها بأسعار مرتفعة لتحقيق الأرباح.
- **وسيلة للتحكم في التضخم:** تستخدم الحكومات النقود كوسيلة

للتحكم في معدلات التضخم والاستقرار الاقتصادي. وتستطيع الحكومات تحديد كميات النقود التي يتم طباعتها وتداولها في الاقتصاد، وهذا يساعد في الحد من التضخم والحفاظ على الاستقرار

ثالثاً: تاريخ النقود

قبل أن نشعر في ذكر نبذة مختصرة عن تاريخ النقود ، يجب التركيز على تعريف النقود وهي أنها وسيلة لمبادلة السلع والخدمات ، ومن المعلوم أن الناس منذ القَدَم يسعون لإشباع حاجاتهم الاستهلاكية للسلع والخدمات فيتلخّص من هذا أن احتياجهم للنقود أمر بديهي إذ أنه لا يمكن أن يبادل إنسان السلعة أو الخدمة دون مقابل ، وبناءً على ذلك فإن النقود قديمة قَدَم الإنسان ، غير أنها تختلف باختلاف الأزمان والأمكنة ، وأقدم وسيلة كانت هي المقايضة بالأشياء ، فكان الناس يتبادلون السلع بسلع أخرى ، ثم تطوّر الأمر فابتكروا نقوداً معدنية من الذهب والفضة وغيرها لسهولة التداول بها ، وهكذا حتى استقر التعامل بنقود الذهب والفضة لفترة طويلة من الزمن ، ثم انتهأً بالعملات الورقية ، والظاهر أن سبب ظهور النقود الورقية يرجع إلى المشاكل المتعلقة بتكلفة تخزين النقود المعدنية كالذهب والفضة وصعوبة نقلها إذا كثرت ، وقد جاء في بعض الأبحاث التي اطلعت عليها في إحدى المواقع الإلكترونية بعنوان (تاريخ النقود من المقايضة إلى النقود الرقمية) ما نصّه «في الحقيقة فإن ظهور النقود الورقية يعود للقرن السابع عشر، حيث انتشرت في المجتمعات الأوروبية عادةً تمثّلت في أن يحمل الأفراد ما لديهم من عمّلات معدنيّة أو سبائك نفيسة أو أيّة أشياء ذات قيمة، ويعهدون بها إلى بعض الأفراد كالتجار والصاغة والصارفة ممّن يملكون بطبيعة عملهم خزائن حديديّة قويّة، وذلك للاحتفاظ بتلك الأشياء النفيسة في مكان آمن من مخاطر السرقة والضياع مقابل فائدة يدفعونها لهم لقاء هذه الخدمة، ويقوم

هؤلاء التجار بتحرير «شهادة ورقية» يتعهدون فيها برد ما أُودِعَ لديهم بمجرد طلبهم (أوزملي، ٢٠٢٢م)
كانت هذه الشهادات تُصدّر في البداية «إسمية» أي باسم المُودِع. إلا أن انتشار استخدامها بين الأفراد سرعان ما جعلهم يكتفون «بتظهيرها» (عملية نقل الملكية) لبعضهم البعض كوسيلة لنقل الملكية لهذه الشهادة. ومع استقرار الثقة في قدرة مؤسسات تلقي الودائع على الوفاء بقيمتها في صورة معدن نفيس في أي وقت، ازداد انتشار استخدام الشهادات الورقية في تسوية المبادلات بدلاً من استخدام النقود المعدنية ذاتها وتعريضها للسرقة والضياع. «اه (تاريخ النقود من المقايضة إلى النقود الرقمية) إذا بعد تعاود التداول بالعملة الورقية تم إلغائها التعامل بالعملة الذهبية والفضية تدريجياً واعتماد العملات الورقية وصارت كل دولة تطبع عملة خاصة بها فتعددت العملات وتفاوتت في أثمانها حسب اقتصادها ، حتى تم اختراع العملات الرقمية وكانت بداية نشأتها في عام ٢٠٠٦ وتطورت تدريجياً حتى صارت لها مكانة في عالم العملات.

رابعاً: أنواع النقود على مرّ العصور

إن الباحث في تاريخ النقود ليجد مرتب مراحل مختلفة حسب الطبيعة المجتمعية والاقتصادية ، بداية من عملات السلع وتسمى «بالمقايضة» وانتهاءً بالعملات الرقمية ، وفيما يلي المراحل التي مرت بها النقود وأنواعها على مرّ العصور:

1 النقود السلعية أو المقايضة :- وهذه أول مرحلة مرت بها النقود ، حيث كان الناس يتقاضون أو يتداولون السلع والخدمات بسلع وخدمات أخرى حسب احتياج البائع والمشتري ، فالمشتري مثلاً راعي وله أغنام وأبقار لكنه بحاجة إلى الخضروات ، والبائع فلاح ولكنه بحاجة إلى المواشي ، فيعرض الفلاح خضرواته للراعي ليبيعه إياها بما له من أغنام وأبقار. (النجار، ١٩٧٣م، ص ١٣٥-١٣٨)

2 النُّقود المعدنية :- وهذه هي المرحلة الثانية لتطور النقود وهي ما زالت موجودة حتى في زماننا هذا ، ويروي المؤرخون أنها اخترعت في عام ٧٠٠ قبل الميلاد أو ٦٥٠ ق.م وكانت أول قطعة نقدية من الإلكتروم وهو خليط أصفر شاحب ينتج طبيعياً من خلط الذهب والفضة مع مزيد من الفضة والنحاس.(تاريخ النقود من المقايضة إلى النقود الرقمية) وكان أشهر أنواع النقود المعدنية هي الدينار (وهي عملة معدنية من الذهب الخالص) والدرهم (وهي عملة معدنية من الفضة الخالصة). (أحمد، ١٩٨٨م، ص ١٩١-١٩٢)

3 النُّقود الورقية :- وهذه هي المرحلة التي نحن فيها الآن من تطور النقود وهي الشائعة منذ ما يزيد عن ثلاثة قرون ، وكان أول ظهورها في الصين في عهد سلالة تانغ الحاكمة في الصين ما بين عام ٦١٨ و ٩٠٧ ميلادي ، ولكنها لم تصل إلى أوروبا إلا في القرن الرابع عشر ، وكان أول مصرف أوروبي يصدر العملة الورقية هو مصرف ستوكهولم في ١٦٦٠ ، وقيمة النقود الورقية مستمدة من ضمان الحكومات المصدرة لها ، وأشهر أنواع النقود أو العملات الورقية في عصرنا الآن هي عملة الدولار ، ثم اليورو ، ثم الجنيه الإسترليني ، وقد قسم بعض الباحثين مراحل تطور النقود الورقية إلى ثلاث مراحل رئيسية : أولها : نقود ورقية مقابل الذهب ١٠٠٪ وهنا تكون النقود الورقية بقيمة الذهب بشكل كامل. ثانيها : نقود ورقية مقابل الذهب ٥٠٪ وهنا تمثل النقود الورقية ٥٠٪ من قيمة الذهب ، وثالثها : نقود ورقية ملزمة ، وهذا يعني بأن النقود هنا غير قابلة للصرف بالذهب وقيمتها تعتمد على قوة الإبراء العام الذي يضيفه القانون ويثق به الجمهور. والنقود الورقية أنواع ، نقود نائبة- وهي صكوك تصدر من الدولة بعد إيداع رصيد كامل لها من الذهب والفضة ، نقود الوثيقة - وهي غير مغطاة بالذهب والفضة بشكل كامل وسميت بذلك لكونها تحوز على ثقة الدولة المصدرة لها ، نقود إلزامية --وهي نقود ورقية مثل الريال والليرة وتصدر من البنوك المركزية وتستمد قوتها من القانون والقبول العام لها من المجتمعات

، وأخرها نقود الودائع وهي من أشكال النقود المنتشرة حديثاً وتسمى أيضاً بالنقود المصرفية. (تاريخ النقود من المقايضة إلى النقود الرقمية)

4 النقود الائتمانية : وهذا النوع من النقود هي من صنف النقود الورقية ولكن تقبل التحويل إلى المعدن، وكذلك يضمها غطائها المعدني فإن الأصل التاريخي للنقود الورقية تعود للنقود الائتمانية وهي تحل محل الذهب والفضة التي يودعها الناس لدى البنوك ويكون لهم حق المطالبة بصرف قيمتها بالمعادن، وقد صيغ منها نقود نائبة في حدود معينة ، ونقود ائتمانية في حدود أخرى، بمعنى أن القوانين الخاصة بإصدارها قد جعلت الغطاء النقدي المكوّن منها بالذهب أو الفضة، وفي جزء آخر بالأوراق التجارية المالية فالنقود الائتمانية هي النقود الورقية التي لا تغطي كلها بالمعدن، وتصدر هذه النقود عادة في عمليات الائتمان المصرفي كخضم الأوراق التجارية والحصول على قرض من البنك. (مرسي، ٢٠٠٩م، ص ٨٤)

5 النقود الإلزامية: وهي النقود التي تصدرها الحكومة في الأوقات الاستثنائية، ولا تدفع ما يقابلها من الذهب والفضة. إذ أنها تستمد قوتها الإلزامية من القانون الذي فوضها للتداول، فلو ألغي التعامل بها تصبح مجرد ورقة لا قيمة لها، وقد بدأ ظهور هذا النوع من النقود بعد عام ١٩٣١. (أبو طه، ٢٠١٢م، ص ٤٠)

6 نقود الودائع :- ويعدّ هذا النوع من النقود صورة حديثة في تاريخ النّظم النقدية ، فإنه يمتدّ في أصله إلى القرن الماضي، وذلك لكثرة الودائع التي كانت شائعة في ذلك الوقت، وتعدّ نقود الودائع من أسهل وسائل الدّفع في تاريخ النّظم المصرفية المتطوّرة، إلا أن الأمر لم يحصل بسهولة وإنما تولّد نتيجة تدخّلات وضغوطات متزايدة على النّظام الرأسمالي فقد تمّ الانتقال من النقود الورقية بطريقة مماثلة للطريقة التي انتقلت بها النقود من سلعية إلى معدنيّة، فعندما يتمّ إيداع الذهب لدى البنك يؤدي إلى خلق نقود جديدة تسمّى بالنقود «الكتابية أو الودائع» (النجار، ١٩٧٣م، ص ١٤٣-١٤٤)

7 **النقود الإلكترونية** :- وتعَدُّ هذه النقود هي المرادف الإلكتروني للنقود التقليدية التي اعتدنا تداولها وتكون النقود الإلكترونية على أشكال عدة نذكر منها على سبيل المثال لا الحصر: (شريف، ٢٠٢٠م)

■ **النقود الرقمية** : وهذه هي أحدث أنواع النقود حيث أنه تم اختراعها في أواخر التسعينات ، وهي نوع من النقود المتاحة على شكل رقمي فقط وليس لها وجود محسوس كالنقود المدنية أو الورقية ، وأشهر أنواعها نقود البيتكوين (bitcoin) وتم اختراعها في عام ٢٠٠٨ وتم استخدام أول عملة منها في بداية عام ٢٠٠٩.

■ **البطاقات البلاستيكية الممغنطة** : وهي بطاقات مدفوعة سلفا تكون لها القيمة المالية المخزّنة فيها ويمكن استخدام هذه البطاقات للدفع عبر الإنترنت وغيرها من الشبكات وكذلك في نقاط البيع التقليدية ، وتتخلص آلية عمل البطاقات البلاستيكية بأنها يقوم المستخدم سلفا بدفع مقدار من النقود التي يتم تمثيلها بصيغة إلكترونية رقمية على البطاقة الذكية وعندما يقوم المستخدم بعملية شراء سواء أكان ذلك عبر الإنترنت أم في متجر تقليدي يتم خصم قيمة المشتريات من خلالها، وهناك أنظمة برمجية تتيح مكافئاً إلكترونياً لا يحتاج إلى بطاقة بلاستيكية، فهي أنظمة تعتمد بالكامل على البرمجيات، ولا بدّ من وجود ثلاثة أطراف فيها وهي المشتري ، والبائع ، والبنك الذي يعمل إلكترونياً عبر الإنترنت، وإلى جانب ذلك لا بدّ من أن يتوفر لدى كل طرف من هذه الأطراف برنامج النقود الإلكترونية نفسه، ومنفذ إلى الإنترنت، كما يجب أن يكون لدى كل من المتجر والعميل حساب بنكي لدى البنك حيث سيتم سحب المبلغ من حساب المشتري إلى حساب البائع.

■ **الشيك الإلكتروني** : وهو المكافئ الإلكتروني للشيكات الورقية التقليدية التي اعتدنا على التعامل بها، والشيك الإلكتروني هو رسالة إلكترونية موثقة ومؤمنة يرسلها مصدر الشيك إلى حامل

الشيك ليعتمده ويقدمه للبنك الذي يعمل عبر الإنترنت ليقوم
البنك أولاً بتحويل قيمة الشيك المالية إلى حساب حامل الشيك
ثم يقوم بعد ذلك بإلغاء الشيك وإعادته إلكترونياً إلى حامل الشيك
ليكون دليلاً على أنه قد تم صرف الشيك فعلاً.

المطلب الثاني: تغيّر قيمة النقود

أولاً: تغيّر قيمة النقود صعودًا وهبوطًا

النقود - كما سبق لنا تعريفها وذكر نبذة مختصر عن تاريخها ومراحل التطور التي مرت بها - ركيزة أساسية وعامل مهم من عوامل الاقتصاد ، وبما أننا نحن الآن في زمن النقود الورقية والرقمية كثيرا ما نرى صعود قيمة هذه النقود أو هبوطها لسبب ما أو لعدة أسباب ، والعملية النقدية تأخذ نوعين من التغير عادة في البلدان التي تشكو من ضعف في القوة الاقتصادية يتمثل في استمرار ارتفاع الأسعار بمعدلات منخفضة نسبياً تقدر بـ ٢٪ وهذا ما يسمّيه أهل الاقتصاد بالتضخم الزاحف Creeping Inflation. ومثل هذا النوع من التضخمات لا يؤثر على التعاملات المالية بصورة عامة سواءً بين الأفراد أو الهيئات أو حتى بين الدول، فهو تضخم ناتج عن الانحدار البسيط والتراجع في قيمة العملة النقدية بسبب الأوضاع غير المستقرة. وهناك تغير فاحش يتمثل في استمرار ارتفاع الأسعار بمعدلات مرتفعة نسبياً تتجاوز ٥٠٪ وهذا ما يسمّيه أهل الاقتصاد بالتضخم الجامح Hyper Inflation، هذا النوع يولّد انهياراً في قيمة العملة والتي تبدأ بالانخفاض في قيمتها الحقيقية وقد تنتهي إلى فقد ثمنيتها، ومثل هذا لا شك يؤثر كثيراً في الحياة الاقتصادية والاجتماعية، كما يؤثر على أنواع التبادلات التجارية والتعاملات المالية. ففي دول جنوب شرقي آسيا مثلاً تراجعت أسعار صرف العملات مقابل الدولار في كل من إندونيسيا بنسبة ٨٣,٢٪، وفي تايلاند ٤٠,١٪، وفي ماليزيا ٣٩,٨٪، وفي الفلبين ٣٦,٢٪، وفي كوريا الجنوبية ٣٥٪، وفي تايوان ١٩,٢٪، وفي سنغافورة ١٥,٤٪، وفي هونج كونج ١٪، خلال الفترة من منتصف عام ١٩٩٧م وحتى بداية تموز / يوليو ١٩٩٨م. ومثل جنوب شرق آسيا دول كثيرة كما هو الحال في بعض بلدان العالم كتركيا والعراق والسودان وغيرها.

وعند مقارنة قيمة العملة بالسلع في بعض دول العالم فإن العملة

تتغير مقارنة بالسلع بشكل واضح في أبسط أمور الحياة، فقد يرتفع سعر طبق البيض مثلاً من دينارٍ واحدٍ إلى ٣٠٠٠ دينار خلال فترة وجيزة، جداً نتيجة انهيار العملة ليشير إلى ارتفاع السعر دون تغير القيمة، فالبيض قيمته بنفسه لم يتغير إلا أن سعره تجاوز كل أنواع التضخمات وكل فروق الحسابات.

ومن هنا فان تغير السعر بثبات القيمة يمكن أن يطلق عليه مصطلح التضخم الذي اقترن مفهومه بمعنى الارتفاع العام في مستوى الأسعار مهما كانت درجته ومهما كانت أسبابه، إلا أن التضخم يأخذ عدة تعريفات بسبب تعدد أنواعه وتولد أسبابه. وبداً فهناك تعريفان أحدهما للماليين والآخر للاقتصاديين لنفس المصطلح:

فعلى حد تعريف التضخم عند الماليين: فهو زيادة الطلب الكلي الاستهلاكي على العرض الكلي نتيجة التوسع في الإصدار النقدي الجديد أو التوسع في الائتمان الصيرفي الذي يترتب عليه ارتفاع مستمر في الأسعار وانخفاض في قيمة النقود .

أما التعريف الاقتصادي للتضخم: فهو زيادة الطلب الكلي الاستهلاكي على العرض الكلي الذي يترتب عليه ارتفاع مستمر في الأسعار وانخفاض في قيمة النقد (وذلك نتيجة عوامل نقدية كما في حالة التضخم المالي) أو عوامل عينية (هيكلية) تعود لطبيعته البنائية لتحقيق مرحلة التوظيف الكامل بالنسبة للاقتصاديات المتقدمة أو جمود البنيان الإنتاجي بالنسبة للاقتصاديات النامية .

ثانياً: أسباب تغير قيمة النقود

وفي ما يلي إجمال أهم الأسباب التي تؤدي إلى تغير قيمة النقود صعوداً وهبوطاً: (منصور، ٢٠٢٣م)

1 التّعامل مع العملة كسلعة أساسية : الأصل في العملة أنها وسيلة للتّعاملات المالية بين الناس ، ولكن إذا تم اتخاذها سلعةً أساسية بحيث صار الناس يتاجرون فيها كما يتاجرون في السلع

الأخرى فيزداد الطلب والعرض لتلك العملة في السوق كما هو الشأن في السلع عندئذ يصير حالها مثل حال السلع في ارتفاع سعرها عندما يزداد طلب الناس لها وفي هبوط سعرها بانخفاض الطلب.

2 ارتباط العملة بقوة اقتصاد بلدها : وهذا في تلك العملة التي ترتبط ارتباطاً قوياً بالبلد التي تصدرها ، فإذا كان للبلد اقتصاد قوي وارتفاع في الناتج المحلي وتوازن في أوضاعها السياسية والاقتصادية كانت العملة بدورها ذات ثمن ، وتضعف العملة بضعف الوضع الاقتصادي للبلد وانهايار للأوضاع السياسية.

3 ثقة المواطنين بعملة بلدهم :- العملة كما ذكرنا صارت كالسلعة ترتفع بالزيادة في الطلب وتنخفض بانخفاض في الطلب ، فإذا قلت ثقة المواطنين بعملة بلدهم لأي سبب وسارعوا إلى التخلص منها واستبدالها بعملة أخرى أدى هذا إلى هبوط حاد في سعر تلك العملة ، وإذا تمسكوا بها وأكثروا من التداول بها ارتفع سعرها فالطلب حينئذ ازداد.

4 ارتفاع معدل التضخم :- التضخم هو ارتفاع أسعار السلع والخدمات مع انخفاض في القوة الشرائية ، والقوة أو القدرة الشرائية هي مقدار السلع والخدمات التي يمكن للفرد الاستفادة منها بواسطة دخله المتاح ، فإذا لم يتمكن دخله من إتاحة تلك السلع والخدمات له سمي هذا انخفاض في القدرة الشرائية ، وبناء على ذلك فإن التضخم سبب كبير لهبوط سعر صرف العملات لأنه بارتفاع الأسعار من غير ارتفاع في مستوى الدخل لن يستطيع الفرد التمتع بالسلع والخدمات الأساسية التي يحتاج إليها فحينئذ لن تكون للعملة ثمننا حيث أنها لم تعد تمكن الفرد من الاستفادة بها كما كان سابقاً.

5 افتعال الانخفاض :- قد تتخذ الدولة وسيلة تخفيض سعر عملتها من أجل جذب الاستثمارات الأجنبية وتنمية الصادرات لأنه

في هذه الحالة تزداد عمليات بيع هذه العملات مقابل عملة أخرى حيث أنه كلما تزايدت عملتها في الانخفاض حقق المتداولون أرباحًا كثيرًا وتسيطر الدولة على ساحة التداولات لتجد نصيبها الأوفر من الربح.

المطلب الثالث : أثر تغيّر قيمة النقود في الحقوق الالتزامات

أولاً: أثر تغيّر قيمة النقود في الحقوق الالتزامات من وجهة نظر قانونية

سبق وأن تكلمنا في المبحث السابق عن ماهية النقود وأثرها في التعاملات المالية ويظهر من هذا أن تغيّر قيمتها لها أثر كبير من الناحية القانونية سواء كان هذا الأثر في الالتزامات الصادرة عن الإرادة الشخصية كالعقد فإن العقود تتنوع بأشكالها لذلك فإن أي تغيّر في قيمة النقود ستؤثر على العقود الزمنية ومستمرة التنفيذ كعقود الإيجار والتوريد وغيرها من العقود التي يكون فيها عنصر الزمن مقياساً لحياة العقد.

وسنذكر هنا نبذة من وجهة نظر القانون المدني كما ورد في «مجموعة الأعمال التحضيرية للقانون المدني» حيث ورد مضمونه بأنه إذا كان محل الالتزام في العقد نقوداً، التزم المدين بقدر عددها المذكور في العقد دون أن يكون لارتفاع قيمة هذه النقود أو لانخفاضها وقت الوفاء أي أثر. وما يلي نصّه

«إذا كان محل الالتزام مبلغاً من النقود فكثرة تقلبات سعر القطع تجعل لتعيين السعر الذي يجب الوفاء على أساسه أهمية خاصة عند اختلاف هذا السعر في وقت الوفاء عنه في وقت نشوء الالتزام. وينبغي التفريق في هذا الصدد بين فروض ثلاثة:

أ إذا كان الدين مقوماً بالنقود المصرية، فلا يكون المدين ملزماً إلا بقدر عددها المذكور في العقد، دون أن يكون لارتفاع قيمة هذه النقود أو لانخفاضها أي أثر في الوفاء، وعلى هذا النحو يربح الملتزم من جراء انخفاض قيمة النقود، ويصاب من وراء ارتفاعها بالخسارة.

ب وإذا كان الدين مقدراً بنقد أجنبي، فالمدين بالخيار بين الوفاء بالعدد المذكور في العقد من هذا النقد الأجنبي، وبين الوفاء بنقود مصرية تحتسب على أساس سعر القطع في الزمان والمكان اللذين يتم

الوفاء فيهما، على ان المدين إذا تخلف عن الوفاء في ميعاد الاستحقاق بتقصير منه، فيلزم بالوفاء على أساس اعلى السعريين: سعر القطع بوم طول الاجل أو سعره يوم الوفاء، كل هذا دون إخلال بحق الدائن في المطالبة بفوائد التأخير من يوم رفع الدعوى.

على ان القواعد المتقدمة لا تتعلق بالنظام العام، فهي تطبق ما لم يتفق المتعاقد ان على ما يخالفها، فيجوز الاتفاق على ان يكون الوفاء بالذهب أو بالنقد الورقي محسوبا بسعر الذهب (شرط الوفاء بالذهب) إذا كان له الدين قد عقد بنقود مصرية، فإذا كان الدين مقدرا بنقد اجنبي جاز الاتفاق على ان يكون الوفاء بالعملة الاجنبية مع مراعاة قيمتها بالنسبة لسعر القطع.

وتظل هذه الاتفاقات جميعها على حكم الاباحة مادام ان سعرا إلزاميا لم يقرر بالنسبة لورق النقد، فهي في هذه الصورة لا تلحق ضررا بالمدين لان النقد الورقي يحتفظ بقيمة بالنسبة للذهب ما لم يقرر له سعر الزامي، ثم انها لا تخالف نصوص القانون، اذ المفروض ان القانون لم يحدد للعملة الورقية قيمة معينة.

ويختلف الحكم إذا تقرر للعملة الورقية سعر الزامي فكثيرا ما تطرأ على قيمة النقود الورقية في صلتها بالذهب تقلبات فجائية وبهذا يستهدف المدين لأخطار جسيمة، اذ الى ذلك ان القيمة الاسمية للنقد الورقي تصبح مفروضة بمقتضى نص قانوني امر يمتنع الخروج عليه باتفاق المتعاقدين، ولهذا يعتبر اشتراط الدفع بالذهب أو على أساس قيمة الذهب باطلا في حالة تقرير سعر الزامي، ويترتب على بطلان الشرط بطلان العقد بأسره، إذا كان الشرط هو الدافع الحافز على التعاقد.

ومع ذلك فيجوز الاتفاق على ان يتم الوفاء بنقود اجنبية تحتسب بسعر قطعها إذا كان الدين قد عقد بنقد اجنبي، وليس في هذا مساس بنص في القانون، لان النقد الأجنبي ليس له سعر الزامي اصلا، ثم ان العدل يقضى من ناحية اخرى بأن يتم الوفاء في المعاملات الدولية على أساس سعر القطع الذي يمثل العلاقة بين النقد الوطني والنقد

الأجنبي.

ثانيًا: أثر تغيير قيمة النقود في الحقوق الالتزامات من وجهة نظر شرعية

وهذا المطلب هو الموضوع الرئيسي لهذا البحث وما سبقه كان تمهيدًا له ليقع الموضوع موقعا طيبا من ذهن الدّارس ويفهمه حق الفهم ؛ والجدير بالذكر أن تغيير قيمة النقود لم يكن شائعا في القرون السالفة وخاصة في عصر التشريع بل كان هناك استقرارا للنقود لذلك لم يتعرض له المتقدمون من علمائنا الأجلاء رحمه الله ورضي عنهم إلا قليلاً ، وإنما تكلموا عن بعض الحالات لهذا الموضوع ، وأسّسوا قواعد جيدة بنى عليها علمائنا المتأخرون أحكامهم ، وعليه فإن أغلب البحوث المكتوبة في هذا الموضوع هي من أعمال المتأخرين من العلماء والباحثين ، ومن جميل ما كتب في هذا الباب بحث الأستاذ الدكتور علي أحمد السالوس -حفظه الله- والموسوم بـ «اثر تغيير قيمة النقود في الحقوق الالتزامات» وهنا سنلخص أقوال العلماء وترجيحاتهم في هذا الموضوع على النحو التالي: (السالوس، ١٩٨٨م)

- أثر تغيير قيمة النقود في الحقوق الالتزامات
- بيان أقوال العلماء في ذلك
- نتيجة الدراسة

أمّا عن أثر تغيير قيمة النقود في الحقوق الالتزامات ، فإنه بعد أن عرفت حقيقة النقود وكيفية تغييرها صعودا وهبوطا ستعرف الأثر الذي يحدثه ذلك التغيير في المعاملات المالية من وجهة نظر شرعية ، وهذا الأثر كثيرا ما يكون سلبيا لأحد المتعاقدين أو لكليهما معًا. وشريعة الله عز وجل جاءت لتحفظ حقوق الناس ، لذلك وجب الاهتمام بمعرفة رأي الشارع في كل شيء لننال رضی الله عز وجل وأولا ولنتجنب الضرر اللائق بنا أو بغيرنا. وسنأتي بنموذج واحد للمعاملة التي فيها اثر تغيير قيمة النقود قبل البدء في بيان أقوال العلماء.

النموذج : ورد في سنن أبي داود عن سعيد بن جبير عن ابن عمر رضي الله عنه قال : كنت أبيع الإبل بالبقيع فأبيع بالدنانير وأخذ الدراهم ، وأبيع بالدراهم وأخذ الدنانير ، أخذ هذه من هذه وأعطي هذه من هذه ، فأتيت رسول الله صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ وهو في بيت حفصة فقلت يا رسول الله رويدك أسألك ، إني أبيع الإبل بالبقيع فأبيع بالدنانير وأخذ الدراهم ، وأبيع بالدراهم وأخذ الدنانير ، أخذ هذه من هذه وأعطي هذه من هذه ، فقال رسول الله صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ : لا بأس أن تأخذ بسعر يومها ما لم تفترقا وبينكما شيء. (أبو داود، ٢٠٠٩م)

شرح النموذج : بين ابن عمر رضي الله عنه أنه كان يبيع الإبل بالدنانير ويأخذ الدراهم بدل الدنانير ، أو يبيع بالدراهم ويأخذ الدنانير بدل الدراهم ، كمن يبيع اليوم بضاعته بالريال ويأتي المشتري ومعه الدولار فيشتري البضاعة بالدولار فالحاصل أنه سيدفع بالدولار ما يقابله من الريال ، فذهب ابن عمر رضي الله عنه إلى النبي صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ ليستفسر منه حكم هذا التعامل يعني هل يأخذ قيمة الثمن يوم ثبوت الدين أم يوم الأداء وخاصة أنه أحياناً قد يبيع ويقبض الثمن آجلاً ، فيبين له النبي صَلَّى اللهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ بأنه لا بأس بأن تأخذ بسعر يومها يعني بسعر الصرف يوم الأداء ولكن بشرط أن لا يكون بينكما شيء يعني بالتراضي قبل الافتراق.

■ وأما عن بيان أقوال العلماء فهنا سنبيين أقوال العلماء في ما يخص كيفية التعامل عند تغير النقود ، وذلك على قولين رئيسين :-

- **القول الأول :** ويفيد بأن الواجب والمعتبر هو أداء عين النقد الثابت في ذمة المدين ولا اعتبار للرخص أو الغلاء ، وهذا هو قول الجمهور من المالكية والشافعية والحنابلة وقول الإمام أبي حنيفة رضي الله عنهم.
- **القول الثاني :** ويفيد بأن المعتبر هو أداء القيمة عند الرخص والغلاء وهو قول لأبي يوسف.

■ أمّا المالكية فيروى عن إمامهم مالك رحمه الله كما جاء في المدوّنة الكبرى عن ابن وهب قال ، قال مالك (الدرهم نقدًا والجمل نسيئة فهو ربا ، وإن أخرجت الجمل والدرهم فلا خير في ذلك ، لأن كل شيء أعطيته إلى أجل فرد إليك مثله وزيادة فهو ربا) (ابن أنس، ٢٠١٤م، ص ٧٥) وذكر الدكتور علي أحمد السالوس في كتابه بعد أن عرض أقوال المالكية ما نصّه : «ومن أقول المالكية السابقة نخلص لما يلي :

أولاً - القرض يردّ بمثله في كلّ شيء ، والزيادة على المثل من الربا.

ثانياً - تغيّر السعر لا يؤثر في وجوب ردّ القرض بمثله قدرًا وصفةً ، وكذلك الدّين الناشئ عن البيع وإن كان التّغيير فاحشًا كعشرة أضعاف مثلاً .

ثالثاً - يجوز الاتفاق وقت عقد البيع على عملة بسعر الصرف حينئذ ولكن لا يجوز هذا في القرض.

رابعاً - إبطال التّعامل بالدنانير أو الدّراهم أو الفلوس لا يمنع وجوب رد المثل ما دامت موجودة في بلد المعاملة ، فإن عدمت يُلجأ إلى القيمة يوم المطالبة عند التحاكم وذلك لتعدّر المثل.

خامسًا - يمكن أن تكون القيمة مقدّرةً لغير الذهب والفضّة ، وقال سحنون (القيمة لا تكون إلا بالذهب والورق) « (السالوس، ١٩٨٨م)

■ وأمّا الشّافعية فقال الإمام الشافعي في الأمّ : (ومن سلف فلوسًا أو دراهم أو باع بها ثم ابطلها السّلطان فليس له إلا مثل لفلوسه أو دراهمه التي أسلف أو باع بها.) وقال أيضًا : (ومن أسلف رجلاً دراهم على أنّها دينار أو بنصف دينار فليس له عليه إلا مثل دراهمه وليس له عليه دينار ولا نصف دينار ، وإن استلفه نصف دينار فأعطاه دينارًا فقال : خذ لنفسك نصفه وبع لي نصفه بدراهم ففعل ذلك كان له عليه نصف دينار ذهب ، ولو كان قال له بعه بدراهم ثم خذ لنفسك نصفه وردّ علي نصفه كانت له عليه دراهم لأنّه حينئذ إنما أسلفه دراهم لا نصف دينار.) اهـ (الشافعي، ١٩٨٣م، ص ٣٣) وقال الإمام النووي رحمه الله في رضة الطالبين (ولو أقرضه نقدًا ، فأبطل السّلطان المعاملة به ، فليس له إلا

النقد الذي أقرضه ، نصّ عليه الشافعي رضي الله عنه ونقله عنه ابن المنذر) (النووي، ١٩٩١م، ص ٢٧٩)

■ وأما الحنابلة فقد جاء في المغني لابن قدامة رحمه الله ما نصّه : (وَإِنْ كَانَتْ الدَّرَاهِمُ يَتَعَامَلُ بِهَا عَدَدًا، فَاسْتَقْرَضَ عَدَدًا، رَدَّ عَدَدًا. وَإِنْ اسْتَقْرَضَ وَزَنًا. رَدَّ وَزَنًا. وَهَذَا قَوْلُ الْحَسَنِ، وَإِبْنِ سِيرِينَ، وَالْأَوْزَاعِيِّ. وَاسْتَقْرَضَ أَيُّوبُ مِنْ حَمَادِ بْنِ زَيْدٍ دَرَاهِمَ بِمَكَّةَ عَدَدًا، وَأَعْطَاهُ بِالْبَصْرَةِ عَدَدًا، لِأَنَّهُ وَفَّاهُ مِثْلًا اقْتَرَضَ فِيهَا يَتَعَامَلُ بِهِ النَّاسُ، فَأَشْبَهَ مَا لَوْ كَانُوا يَتَعَامَلُونَ بِهَا وَزَنًا. فَرَدَّ وَزَنًا.). (ابن قدامة، ١٩٦٩م)

■ وقال أيضًا: (وَيَجِبُ رَدُّ الْمِثْلِ فِي الْمَكِيلِ وَالْمَوْزُونِ. لَا نَعْلَمُ فِيهِ خِلَافًا. قَالَ ابْنُ الْمُنْذِرِ: أَجْمَعَ كُلُّ مَنْ نَحَفَظَ عَنْهُ مِنْ أَهْلِ الْعِلْمِ، عَلَى أَنْ مَنْ أَسْلَفَ سَلَفًا، مِمَّا يَجُوزُ أَنْ يُسَلَّفَ، فَرَدَّ عَلَيْهِ مِثْلَهُ، أَنْ ذَلِكَ جَائِزٌ وَأَنَّ لِلْمُسَلَّفِ أَخْذَ ذَلِكَ. وَلِأَنَّ الْمَكِيلَ وَالْمَوْزُونَ يُضَمَّنُ فِي الْغَضَبِ وَالْإِثْلَافِ بِمِثْلِهِ. فَكَذَا هَاهُنَا. فَأَمَّا غَيْرُ الْمَكِيلِ وَالْمَوْزُونَ، فَفِيهِ وَجْهَانِ؛ أَحَدُهُمَا، يَجِبُ رَدُّ قِيَمَتِهِ يَوْمَ الْقَرْضِ؛ لِأَنَّهُ لَا مِثْلَ لَهُ، فَيُضَمَّنُهُ بِقِيَمَتِهِ، كَمَا لِيَ الْإِثْلَافِ وَالْغَضَبِ. وَالثَّانِي، يَجِبُ رَدُّ مِثْلِهِ؛ «لِأَنَّ النَّبِيَّ - صَلَّى اللَّهُ عَلَيْهِ وَسَلَّمَ - اسْتَسَلَفَ مِنْ رَجُلٍ بَكْرًا، فَرَدَّ مِثْلَهُ.» وَيُخَالِفُ الْإِثْلَافُ؛ فَإِنَّهُ لَا مُسَامَحَةَ فِيهِ، فَوَجَبَتْ الْقِيَمَةُ، لِأَنَّهَا أُخْضِرُ، وَالْقَرْضُ أَسْهَلُ، وَلِهَذَا جَازَتْ النَّبِيُّ فِيهِ فِيمَا فِيهِ الرَّبَا، وَيَعْتَبِرُ مِثْلَ صِفَاتِهِ تَقْرِيبًا، فَإِنَّ حَقِيقَةَ الْمِثْلِ إِنَّمَا تُوجَدُ فِي الْمَكِيلِ وَالْمَوْزُونَ. فَإِنْ تَعَدَّرَ الْمِثْلُ، فَعَلَيْهِ قِيَمَتُهُ يَوْمَ تَعَدَّرَ الْمِثْلُ، لِأَنَّ الْقِيَمَةَ ثَبَّتْ فِي ذِمَّتِهِ حِينَئِذٍ. وَإِذَا قُلْنَا: تَجِبُ الْقِيَمَةُ. وَجَبَتْ حِينَ الْقَرْضِ. لِأَنَّهَا حِينَئِذٍ ثَبَّتْ فِي ذِمَّتِهِ. (ابن قدامة، ١٩٦٩م)

وأما الحنفية فقد قال المرغيناني في الهداية : («ويجوز البيع بالفلوس» لأنها مال معلوم، فإن كانت نافقة جاز البيع بها وإن لم تتعين لأنها أثمان بالاصطلاح، وإن كانت كاسدة لم يجز البيع بها حتى يعينها لأنها سلع فلا بد من تعيينها «وإذا باع بالفلوس النافقة ثم كسدت بطل البيع عند أبي حنيفة رحمه الله خلافا لهما» وهو نظير الاختلاف الذي بيناه. «ولو استقرض فلوسا نافقة فكسدت عند أبي حنيفة رحمه الله

يجب عليه مثلها» لأنه إغارة، وموجبه رد العين معنى والتمنية فضل فيه إذ القرض لا يختص به. وعندهما تجب قيمتها لأنه لما بطل وصف التمنية تعذر ردها كما قبض فيجب رد قيمتها، كما إذا استقرض مثليا فانقطع، لكن عند أبي يوسف رحمه الله يوم القبض، وعند محمد رحمه الله يوم الكساد على ما مر من قبل، وأصل الاختلاف فيمن غصب مثليا فانقطع، وقول محمد رحمه الله أنظر للجانبين، وقول أبي يوسف أيسر (المرغيناني، ٢٠١٩م، ٨٣)

وذكر الدكتور علي أحمد السالوس في كتابه بعد أن عرض أقوال الحنفية ما نصه: «من أقوال الحنفية السابقة نخلص لما يأتي:

1 إجماع أئمتهم على أن ما ثبت في الذمة من النقود الذهبية والفضية يؤدي بمثله دون نظر إلى تغيّر القيمة.

2 الخلاف حول الفلوس والدراهم غالبية الغش لا المغلوبة، والخلاف فيما يجب أدائه في ثلاث حالات هي: الكساد الانقطاع وتغيّر القيمة: (أ) فيرى الإمام وجوب المثل في جميع الحالات. (ب) ويرى أبو يوسف وجوب القيمة يوم ثبوت الحق في جميع الحالات أيضًا بعد أن كان موافقًا لرأي الإمام في حالة تغيّر القيمة. (ج) ويرى محقّد رأي الإمام عند تغيّر القيمة، وفي الحالتين الأخيرين يرى وجوب القيمة لكن يوم الكساد أو الانقطاع.

3 اختلف الحنفية في الإفتاء. (أ) فمنهم من ذكر رأي الإمام على أنه إجماع المذهب (ب) ومنهم من أفتى برأي أحد الصّاحبين (ج) ومنهم من فرّق بين الكساد الانقطاع (د) ومنهم من أخذ برأي الإمام في بعض الحقوق وبرأي غيره في بعضها الآخر.

4 ما حدث في زمن ابن عابدين - المتوفي سنة ١٢٥٢ هـ - يبين أن اختلاف الإفتاء كان نتيجة لتفاوت الرّخص عند ورود الأمر السلطاني بتغيير سعر بعض من النقود الرّائجة بالنقص، ولذا قيل بالصّحح لمنع الضرر عن كل من المتبايعين، ويرى الألبزرّ للخلاف لو تساوى الرّخص، ولذلك قال: «وإنما اخترنا الصّحّ لتفاوت رخصها

وقصد الإضرار كما قلنا ، وفي الحديث <لا ضرر ولا ضرار> ولو
تساوى رخصها لما قلنا إلا بلزوم العيار الذي كان وقت العقد ...
إلخ» (السالوس، ١٩٨٨م، ص ٣٨٠)

أمّا القوانين الوضعية فأغلبها التي هي في البلدان الإسلامية تنص
على أنّه إذا كان محلّ الالتزام نقوداً التزم المدين بقدر عددها المذكور
في العقد ، دون أن يكون لارتفاع قيمة هذه النقود أو لانخفاضها وقت
الوفاء أي أثر. (السنهوري، ٢٠٠٧م، ص ٣٨٧)
وبعد أن عرضنا أقوال العلماء في ما يخص أثر تغير قيمة النقود في
الحقوق والالتزامات يتضح لنا عدة أمور:

- النقود مرجعها إلى العادة والاصطلاح
- النقود الورقية نقود إلزامية لذلك لا تتأثر بمشكلة الكساد والانقطاع
- الموضوع فيه بيان السنة الشريفة وإجماع لم يرد من يخالفه من
الصحابة أو التابعين أو الأئمة المجتهدين والاجتهاد يجب أن يكون
في ضوء النص الإجماع
- العقود المشروعة لا تشتمل على جهالة تفضي إلى الخلاف والنزاع
ورد النقود الورقية بقيمتها تجعل المقرض لا يدري ماذا سيأخذ
والمقترض بماذا سيطلب ولا يدري الاثنان المقياس الذي يلجآن
إليه عند الخلاف في القول بالزيادة أو النقصان أو الثبات وتحديد
مقدار الزيادة أو النقصان.
- ما استقر في الفقه الإسلامي من رد القرض بمثله لا بقيمته وهو
ما تسير عليه القوانين الوضعية في البلاد الإسلامية.
- من دعا إلى رد القرض بقيمته نظروا إلى الانخفاض فقط ولو أخذ
بالقيمة لوجب النظر إلى الزيادة والنقصان معا.
- ربط الحقوق والالتزامات الآجلة بمستوى الأسعار بحث لموضوع
كلّ لا يتجزأ فإما أن يؤخذ به في جميع الحقوق والالتزامات، لأنه من
الظلم أن يؤخذ به في الحقوق ويترك في الالتزامات أو العكس

ومن الظلم أيضًا أن يؤخذ به في بعض الحقوق أو الالتزامات دون بعضها الآخر والأكثر ظلمًا أن يؤخذ به في حق أو التزام لأحد دون أحد. (السالوس، ١٩٨٨م، ص ٣٨٤)

● زيادة التضخم تعنى انخفاض قيمة النقود ويلاحظ أن هذه الزيادة تفوق ما تحققه المصارف الإسلامية من أرباح وما تحدده البنوك الربوية من ربا.

● القرض عقد إرفاق له ثوابه وجزاؤه من الله عز وجل وقد ينتهي بالتصدق، فلا يجوز تحميل المقرض فروق التضخم ومساوئ النظام.

● من حق المقرض أن يمنح ما يرى أنه أكثر ثباتًا وأقل عرضة للانخفاض من حقه أن يقرض ذهبًا أو فضة أو عملة يرى أنها أكثر نفعًا له، حتى يجد مخرج له يحجم عن الإقراض خوفًا من انخفاض قيمة النقود الورقية فكأنه يدخر ما يرى أنه أنفع له ولكن ليس من حقه بعد هذا أن يطالب بغير المثل إذا جاء الأمر على خلاف ما توقع.

● التضخم يعد من مساوئ النظام النقدي المعاصر

● تغير قيمة النقود لا يظهر في القروض والديون فقط وإنما يظهر أيضًا في عقود أخرى فمؤجر العقار مثلاً في معظم البلاد الإسلامية ليس من حقه إنهاء العقد واسترداد ما يملك إلا بموافقة المستأجر ولهذا يمتد العقد إلى عشرات السنين وقد تصبح قيمة الإيجار لا تزيد عن واحد أو اثنين في المائة من قيمة النقود عند بدء العقد.

● ومن الشمول والعموم أيضًا - وهو ضروري وهام جدًا أن ننظر إلى من يلتزم بالقيمة أو بالمثل.

المطلب الرابع: الأثر السلبي لتغير النقود وطرق مواجهته

أولاً: الاستثمار في النقود أو السلع الثابتة لتفادي أثر تغير النقود

تبين لنا - ممّا سبق - الأثر الكبير الذي يحدثه تغير العملات النقدية في الحقوق والالتزامات ، ولتفادي هذا الأثر لا بد من البحث عن أساليب أخرى تجعل الناس في مأمن من هذه التغيرات غير المتوقعة ، ومن تلك الأساليب الناجحة هي الاستثمار في النقود العينية الأكثر ثباتاً وأهمها الذهب والفضة ، أو الاستثمار في السلع الأكثر ثباتاً ، رغم أنه عند حدوث التضخم أو انهيار اقتصادي فإن أغلب السلع قابلة لتغير ثمنها ولكن هناك سلع كثيراً ما تحافظ على ثمنها رغم التغيرات منها العقارات ، أما عن النقود الأكثر ثباتاً فهي الذهب والفضة ، ولكن لا توجد في عصرنا الآن نقوداً ذهبية أو فضية معترفة بها إنما هي عملات ورقية أو رقمية ، فالذهب والفضة في عصرنا الآن لا تعدو كونها سلع ثمينة مثل باقي السلع ولكنها كثيراً ما تحافظ على ثمنها لأنها هي المعتمد في تحديد قيمة عملة ما ، وبناءً على ذلك فإن الاستثمار في الذهب والفضة أهم وسيلة للتحصين ضد تغير قيمة العملات وضد مخاطر الانهيار الاقتصادي والتضخم ، وغالباً ترتفع أسعار الذهب مع ارتفاع التضخم .

ثانياً: التّداين بالنّقد الثّابتة أو ما يقوم مقامها

إذا اطلعنا على أقوال العلماء السابقة في شأن رد المثل في القرض ، وأن الواجب والمعتبر هو أداء عين النّقد الثابت في ذمّة القدين ولا اعتبار للرخص أو الغلاء ، وأن هذا هو قول الجمهور من المالكية والشافعية والحنابلة وقول عند الإمام أبي حنيفة رضي الله عنهم. نجد أنه قد يتأثر الدائن كثيراً عندما تنخفض قيمة العملة كثيراً ، فمثلاً لنفترض أنه عندما يقرض رجل صاحبه ١,٠٠٠ ريال سعودي قبل ١٠ سنوات وكانت حينئذ تساوي قيمتها قيمة ٥٠ جراماً من ذهب ، ثم حصل تضخماً فانخفضت

قوة الشراء للريال حتى صار قيمة الدين عند السداد تساوي قيمة ٥ جراًً من ذهب ، فنجد هنا أن العملة انخفضت ١٠ أضعاف ، ففي هذه الحالة يتأثر الدائن كثيراً ويخسر ، وقد تهبط سعر العملة حتى تفقد الثمن كلها ، وبناء على ذلك فإن الحل عند التداين بالعملات أن يكون التداين بالنقد الثابت ثمنه غالباً وهو الذهب والفضة ، فيكون الثمن مرتبطاً بقيمة الذهب لأنها تحافظ كثيراً على قيمتها. ففي هذه الحالة يحافظ كلاً من الدائن والمدين حقوقه ولا يخسر بتغير قيمة العملات. (أحمين، ٢٠١٥م)

ثالثاً: الربط القياسي وتغير قيمة النقود

تتوقف قيمة النقود على مستوى العام للأسعار فإذا ارتفعت الأسعار تهبط قيمة النقود لن كل وحدة نقدية ستشتري كمية أقل من السلع و العكس صحيح .

ويُعرف الرقم القياسي للأسعار بأنه: مؤشر إحصائي يقيس التغير النسبي في المستوى العام للأسعار خلال فترة زمنية معينة (فترة المقارنة) مقارنة بمستواه خلال فترة زمنية أخرى (فترة الأساس). وهو مؤشر يعبر عن متوسط الأسعار الفردية في سوق معين وذلك لجميع السلع والخدمات على اختلاف أشكالها وأنواعها خلال فترة زمنية معينة فتعدد السلع وتنوعها يؤدي إلى تعدد وتنوع أسعارها لذلك نلجأ للمسئول العام للأسعار من أجل التعرف للتغير الذي يطرأ على قيمة النقود .

والعلاقة بين المستوى العام للأسعار وقيمة النقود عكسية
قيمة النقود = ١ / المستوى العام للأسعار

وللأرقام القياسية عدة أنواع لاستخدام الأسعار و الكميات و سبب في ذلك طبيعة الحقب الاقتصادية و درجة تطورها و توسع نشاطها، وطبيعة تعدد الأغراض المستخدمة من أجلها الأرقام القياسية ، وتستخدم الأرقام القياسية للأسعار في الكشف عن العلاقة بين

المتغيرات النقدية ونظيراتها الحقيقية، واستبعاد اثر التغير في قيمة النقود ويتم ذلك بنسبة المتغير في صورته النقدية الى الرقم القياسي للأسعار، فمثلا:

الدخل القومي الحقيقي = الدخل القومي النقدي / الرقم القياسي للأسعار

الأجر الحقيقي = الأجر النقدي / الرقم القياسي للأسعار

أنواع الأرقام القياسية الأسعار (منصور، ٢٠٢٣م)

1 الرقم القياسي البسيط

وهو عبارة عن نسبة سعر يمثل أحدهما سنة الأساس والأخر سنة المقارنة .

ومن عيوبه أنه تعطي أهمية متساوية لكافة السلع ولكن يجب إعطاء أهمية لكل سلعة حتى تكون النتائج غير متغيرة .

2 الرقم القياسي المرجح

وفكرته قائمة على التخلص من التحيز في الرقم وإعطاء أهمية مختلفة للسلع بحيث تأخذ في الاعتبار الكمية المستهلكة من السلعة وبالتالي ارتفاع أسعار هذه السلعة على السلع الأحسن وهناك رقمين أساسيين ترجح لها :

أ رقم لاسبير القياسي باستخدام الكمية المستهلكة في سنة الأساس كوزن ترجيحي يرجع الأسعار ، من عيوبه أن هذا الرقم منحاز لأسفل (السنة الأساس) لأنه لا وجود لكلمات سنة المقارنة والتي قد تزيد ولا يظهر ذلك في الرقم .

ب رقم باش القياسي :

يرجع كميات سنة المقارنة ويأخذ تأثير التغيرات التامة ثبت في الكمية المستهلكة في السنة المقارنة، من عيوبه يظهر هذا الرقم انحيازا لأسفل (السنة المقارنة) ولا يعكس التغيرات التي تحدث في سنة الأساس .

3 رقم فيشير القياسي

هو رقم وسط يأخذ الوسط الرياضي بين الكمية ويلغي بالتالي تحيز كل منهما.

العقبات التي تعيق حساب الأرقام القياسية للأسعار (الجشم، حنان)

- 1 صعوبة تحديد وتعريف السلعة وذلك لتنوع السلع واختلاف عادات الاستهلاك بين المناطق لنفس السلعة .
- 2 عدم تساوي تأثير التغيرات في مستويات الأسعار لكافة أفراد المجتمع فقد تتأثر فئة دون أخرى .
- 3 مشكلة الفارق الزمني بين إعداد الرقم وإعلانه فالوقت الطويل لإعداد الرقم قد يحدث به تغير للأسعار .
- 4 إعلان الأرقام القياسية قد يخضع لتدخلات حكومية و بالتالي لا تحل ذلك طبيعة النشاط الاقتصادي للدولة لتشكل دولة تهدف لتحقيق استواء في الأسعار .
- 5 مصاعب في اختيار سنة الأساس من حيث كونها سنة طبيعية دون كوارث كما سبق ذكره .
- 6 مراعاة تغير الأذواق أو ظهور سلع جديدة سبب التقدم التكنولوجي

إن الأصل في الالتزامات المالية الثابتة في الذمة أنها تسدد بالمثل (بقدر الوحدات النقدية التي عرفت بها)، لكن التغير في قيمة النقود الورقية يجعل اعتماد المثلية الإسمية مقللاً بالمثلية المالية، وإزاء هذه المعضلة يمكن أن يكون البديل إحراز نقد ثابت القيمة، وعملياً لا بد من السعي لاستدراك أثر تغير قيمة النقود على الالتزامات لفوات المثلية المالية إذ أن تغير قوتها الشرائية يقدر بأهم صفة في الديون ويوجب القول فيها بالقيمة، وأفضل الآليات التي تعتمد لذلك وأكثرها منطقية آلية الربط القياسي للديون رغم الصعوبات المحاسبية المرافقة لها وعلى أن يبرأ الالتزام بنقد مغاير لنقد التعاقد نأياً عن شبهة الربا.

الخاتمة

أولاً: النتائج

- 1 وجود آثار سلبية لتغير قيمة النقود على المعاملات المالية مما يؤدي إلى ضياع الحقوق لبعض أطراف المعاملة.
- 2 تغير قيمة النقود تتطلب نهجاً شاملاً وفقاً لمبادئ الاقتصاد الإسلامي يركز على العدالة المالية وتحقيق التوازن في مختلف جوانب الحياة المالية .

ثانياً: التوصيات

- 1 تعزيز التكامل بين الأنظمة المالية لتقديم حلول جذرية لمواجهة تحديات التغير في قيمة النقود.
- 2 تشجيع الباحثين على البحث والتطوير الدراسات في مجال تأثير تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات والمساهمة في إيجاد حلول جذرية.

قائمة المراجع

- أحمد، عبد الرحمن يسري، (١٩٨٨م)، دراسات في علم الاقتصاد الإسلامي، دار الجامعات المصرية، مصر، ص ١٩١-١٩٢.
- أحمين، محمد، (٢٠١٥م)، مقاصد الأموال في القرآن رؤية تأسيسية، مؤسسة الفرقان للتراث الإسلامي.
- بن أنس، مالك، (٢٠١٤م)، المدونة الكبرى، دار الأوقاف السعودية مطبعة السعادة، السعودية.
- أوزملي، محمد، (٢٠٢٢م)، نشأة وتطور النقود من نظام المقايضة إلى العملات المشفرة، <https://www.syria.tv/%D9%D8%86%https://ar.wikipedia.org/wiki>
- تعريف النقود الورقية، على شبكة الانترنت wikiwic.com
- أبو داود، سليمان بن الأشعث، (٢٠٠٩م)، سنن أبي داود، دار الرسالة العالمية.
- الزبيدي، مرتضى، (١٩٨٤م)، تاج العروس، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان.
- السالوس، علي، (١٩٨٨م)، أثر تغير قيمة النقود في الحقوق الالتزامات، منظمة المؤتمر الإسلامي، مجمع الفقه الإسلامي، السعودية.
- السنهوري، عبد الرزاق، (٢٠٠٧م)، الوسيط في شرح القانون المدني، دار إحياء التراث العربي، بيروت، لبنان.
- الشافعي، محمد بن إدريس، (١٩٨٣م)، الأم، دار الفكر، بيروت، لبنان، ط ٢.
- شريف، هيثم، (٢٠٢٠م)، النقود الالكترونية ماهيتها - أنواعها- آثارها، مجلة جامعة الامارات للبحوث القانونية، العدد (٨٤)
- أبو طه، أحمد، (٢٠١٢م)، التضخم النقدي: أسبابه وأثره على الفرد والمجتمع في العصر الحديث دراسة تطبيقية من منتصف القرن

- العشرين، مكتبة الوفاء القانونية.
- أبو العزم، عبد الغني، (٢٠٢٢م)، معجم الغني، المكتبة الشاملة الذهبية.
- عفر، محمد عبد المنعم، (١٤٠٥هـ) الاقتصاد الإسلامي، دار البيان العربي، السعودية، ص ٧٣.
- ابن قدامة، عبدالله بن أحمد، (١٩٦٩م)، المغني، مكتبة القاهرة، مصر، ط ١.
- مرسي، فؤاد، (٢٠٢٩م)، النقود والبنوك في البلاد العربية، جامعة الدول العربية معهد الدراسات العربية العالية.
- المرغيناني، علي بن أبي بكر، (٢٠١٩م)، الهداية شرح بداية المبتدي، دار سراج، المدينة المنورة، السعودية.
- منصور، رضا، (٢٠٢٣م)، أثر تغير قيمة النقود على الحقوق والالتزامات، مجلة حقوق دمياط للدراسات القانونية والاقتصادية، العدد (٧).
- النجار، أحمد عبد العزيز، (١٩٧٣م)، المدخل الى النظرية الاقتصادية في المنهج الإسلامي، دار الفكر، لبنان، ١٣٥-١٣٨.
- النووي، محيي الدين بن شرف، (١٩٩١م)، روضة الطالبين وعمدة المفتين، المكتب الإسلامي، بيروت، لبنان، ط ٣.
- <https://www.in2013dollars.com/us/inflation/20211>
- <https://www.orient-news.net/>



الجامعة الإسلامية بمينيسوتا
Islamic University of Minnesota

الجامعة الإسلامية بمينيسوتا
Islamic University of Minnesota
المركز الرئيسي IUM



كلية الاقتصاد وإدارة الأعمال
الجامعة الإسلامية بمينيسوتا



mag@ium.edu.so